



Tout savoir sur les grilles de prix

Jennifer M - 2023-05-09 - Helpful Info

Les grilles de prix dans ESP contiennent quatre lignes :

- **Quantité**

La quantité est le nombre d'unités. Les quantités correspondront généralement aux réductions de prix accordées par le fournisseur, ce qui signifie qu'il y a une remise pour la commande de plus. La réduction de prix la plus basse est considérée comme la quantité minimale, ce qui signifie que le distributeur devra commander au moins autant d'unités. Dans certains cas, les fournisseurs vendront en quantités inférieures au minimum moyennant des frais supplémentaires.

- **Prix catalogue**

Le prix catalogue est le prix suggéré pour le produit de base fourni par le fournisseur et est également appelé prix catalogue. Les distributeurs ont un contrôle total sur le prix catalogue lors de la création de présentations ESP ou de documents de commande.

- **Coût net**

Le coût net est le prix de base que le distributeur doit payer au fournisseur pour le produit et ne sera pas indiqué sur la documentation destinée aux clients dans ESP.

- **Bénéfice**

Le bénéfice est le montant que le distributeur devrait gagner (par unité) une fois que toutes les transactions de commande sont terminées.

En règle générale, à mesure que la quantité augmente, le prix et le coût diminuent. Si la tarification n'est pas disponible, la grille peut afficher « QUR ». Cette abréviation a pour but d'indiquer Quote Upon Requ^est, ce qui signifie que le Fournisseur fournira des prix sur une base individuelle ou sur demande.

Codes de réduction

Les codes de réduction sont des lettres qui indiquent la différence en pourcentage entre le coût net et le prix catalogue. Chaque lettre indique le pourcentage d'une colonne. S'il n'y a qu'une seule lettre, cela signifie que cette lettre s'applique à une colonne. Dans l'exemple ci-dessous, le code affiché est 3R2U. Cela signifie que les trois premières ruptures de prix sont réglées sur « R » et les deux suivantes sur « U ».

Pricing

	R	R	R	U	U
Quantity	100	300	500	1000	3000
Catalog Price	\$7.55	\$6.75	\$6.433	\$4.96	\$4.307
Net Cost	\$4.53	\$4.05	\$3.86	\$3.72	\$3.23
Profit	\$3.02	\$2.70	\$2.573	\$1.24	\$1.077

(3R2U) Price subject to change without notice, please verify with Supplier.

Veuillez vous connecter à ASI Central pour [en savoir plus](#) sur les codes de réduction ou [consultez la FAQ sur les codes de réduction](#) !

PQE et NQP

À l'occasion, les fournisseurs proposent des offres spéciales qui incluent des termes tels que NQP ou EQP. Ces abréviations signifient P ricing de Next Quantity et P ricing de Quantity. Il s'agit de remises, car le fournisseur offre un coût inférieur pour une plus petite quantité.

- **Tarifcation par quantité suivante (NQP)**

La tarification de la quantité suivante, abrégée en NQP, signifie que le fournisseur permettra au distributeur de commander en utilisant le coût net de la quantité suivante. Par exemple, si un distributeur voulait commander 100 unités, avec NQP, il paierait comme s'il en commandait autant que la prochaine baisse de prix.

- **Tarifcation de la quantité finale (EQP)**

La tarification de la quantité finale, abrégée en EQP, signifie que le fournisseur permettra au distributeur de commander en utilisant le coût net de la quantité finale ou finale. Par exemple, si un distributeur voulait commander 100 unités, avec EQP, il paierait comme s'il en commandait autant que le prix final.

Contenu lié

- [Discount Code FAQs](#)
- [Discount Codes](#)