



Todo sobre las tablas de precios

Jennifer M - 2023-05-09 - Helpful Info

Las cuadrículas de precios en ESP contienen cuatro filas:

- **Cantidad**

La cantidad es la cantidad de unidades. Las cantidades generalmente se corresponderán con los descuentos de precios otorgados por el proveedor, lo que significa que hay un descuento por pedir más. El descuento de precio más bajo se considera la cantidad mínima, lo que significa que el distribuidor deberá pedir al menos esa cantidad de unidades. En algunos casos, los proveedores venderán en cantidades inferiores al mínimo por un cargo adicional.

- **Precio de catálogo**

El precio de catálogo es el precio sugerido para el producto base proporcionado por el proveedor y también se conoce como precio de lista. Los distribuidores tienen control total sobre el precio de lista al crear presentaciones de ESP o documentación de pedidos.

- **Costo neto**

El costo neto es el precio base que el distribuidor debe pagar al proveedor por el producto y no se mostrará en ninguna documentación orientada al cliente en ESP.

- **Beneficio**

El beneficio es la cantidad que se prevé que gane el distribuidor (por unidad) una vez que se completan todas las transacciones del pedido.

Como regla general, a medida que aumenta la cantidad, el precio y el costo disminuirán. Si los precios no están disponibles, es posible que la cuadrícula muestre "QR". Esta abreviatura es para indicar Quote Upon Request, lo que significa que el Proveedor proporcionará precios de forma individual o a pedido.

Códigos de descuento

Los Códigos de Descuento son letras que indican la diferencia porcentual entre el Costo Neto y el Precio de Catálogo. Cada letra indica el porcentaje de una columna. Si hay una sola letra, significa que esa letra se aplica a una columna. En el siguiente ejemplo, el código que se muestra es 3R2U. Esto significa que las tres primeras rupturas de precios se establecen en "R" y las dos siguientes se establecen en "U".

Pricing

	R	R	R	U	U
Quantity	100	300	500	1000	3000
Catalog Price	\$7.55	\$6.75	\$6.433	\$4.96	\$4.307
Net Cost	\$4.53	\$4.05	\$3.86	\$3.72	\$3.23
Profit	\$3.02	\$2.70	\$2.573	\$1.24	\$1.077

(3R2U) Price subject to change without notice, please verify with Supplier.

Inicie sesión en ASI Central para [obtener más información sobre los](#) códigos de descuento o [consulte las preguntas frecuentes sobre códigos de descuento.](#)

EQP y NQP

Ocasionalmente, los proveedores ofrecerán ofertas especiales que incluyen términos como NQP o EQP. Estas abreviaturas significan Next Quantity Pricing y End Quantity Pricing. Estos son descuentos porque el proveedor ofrece un costo menor por una cantidad menor.

- **Precio de la siguiente cantidad (NQP)**

El precio de la siguiente cantidad, abreviado como NQP, significa que el proveedor permitirá al distribuidor realizar pedidos utilizando el costo neto para la siguiente cantidad. Por ejemplo, si un distribuidor quisiera pedir 100 unidades, con NQP, pagaría como si estuviera pidiendo tantas como el próximo descuento en el precio.

- **Fijación de precios por cantidad final (EQP)**

El precio de la cantidad final, abreviado como EQP, significa que el proveedor permitirá al distribuidor realizar pedidos utilizando el costo neto para la cantidad final o final. Por ejemplo, si un distribuidor quisiera pedir 100 unidades, con EQP, pagaría como si estuviera pidiendo tantas como el precio final.

Contenido relacionado

- [Discount Code FAQs](#)
- [Discount Codes](#)